

Die LifeCodexx AG mit Sitz in Konstanz (Deutschland) entwickelt seit 2010 innovative und klinisch validierte nicht invasive genetische Tests basierend auf dem Einsatz neuester molekularer Analyseverfahren. Mit dem PraenaTest®, Europas ersten nicht invasiven pränatalen Test (NIPT) zur Bestimmung von Chromosomenstörungen beim ungeborenen Kind, hat die LifeCodexx AG die Pränataldiagnostik seit Markteinführung in 2012 nachhaltig verändert. Die LifeCodexx AG ist selbst inzwischen in mehr als 50 Ländern tätig und Teil der Eurofins-Gruppe. Eurofins Scientific ist eine international führende Labor-Gruppe mit einem einzigartigen Angebot an Analyse- und Service-Leistungen für die Pharma-, Lebensmittel-, Umwelt- und Konsumgüterindustrie mit einem jährlichen Umsatz von über 2,54 Milliarden Euro und mehr als 30.000 Mitarbeitern an über 375 Standorten in 41 Ländern.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt
für die Region Berlin/Ostdeutschland

Vertriebsprofis für den gynäkologischen Außendienst (Vollzeit)

Ihre Aufgabe:

- Vertrieb des PraenaTest® in gynäkologischen Praxen und Pränatalzentren in Ihrer Region
- Repräsentanz auf Kongressen und Veranstaltungen
- Aufbau und Pflege von Netzwerken
- Regionale Wettbewerbsanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung

Wir bieten Ihnen:

- eine abwechslungsreiche, selbständige Tätigkeit in einem attraktiven, expandierenden und zukunftsorientierten Unternehmen
- eine umfangreiche Schulung und Einarbeitung
- regelmäßige Fortbildungen
- Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- ein engagiertes Team mit hoher Leistungsmotivation für ein gemeinsames Ziel

Was Sie auszeichnet:

- Sie können bereits mehrjährige Erfahrung im gynäkologischen Außendienst vorweisen und verfügen über ausgezeichnete Kontakte im niedergelassenen Bereich
- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Biologie/Biotechnologie/Humanmedizin oder eine vergleichbare Ausbildung in einem verwandten Gebiet mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Idealerweise haben Sie bereits die gesetzlich vorgeschriebene Qualifikation eines Medizinprodukteberaters
- Sie besitzen ein hohes Maß an Selbstorganisation und Eigeninitiative
- Verkauf ist Ihre Leidenschaft und Sie sind erfolgsorientiert
- Sie besitzen Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick sowie Kontaktstärke

Wir bieten

eine interessante und herausfordernde Tätigkeit mit Perspektive in einem attraktiven, expandierenden und zukunftsorientierten Arbeitsumfeld sowie Mitarbeit in einem engagierten Team mit hoher Leistungsmotivation für ein gemeinsames Ziel.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Arbeitsbeginns gerne per Email an Frau Andrea Stephinger unter jobs@lifecodexx.com.

Kontakt

LifeCodexx AG | Human Resources | Andrea Stephinger
Line-Eid-Straße 3 | 78467 Konstanz
www.lifecodexx.com

Unsere Datenschutzhinweise für Bewerberinnen und Bewerber finden Sie auf unserer Homepage unter folgendem Link:
<https://lifecodexx.com/lifecodexx-ag/karriere/>

