

Bereits seit 2010 entwickeln wir klinisch validierte, nicht invasive pränatale Tests (NIPT). In 2012 wurde der PraenaTest® als Europas erster NIPT im Markt eingeführt. Heute ist er in vielen gynäkologischen Praxen als zuverlässige, schnelle und sichere Untersuchungsmethode fest etabliert. LifeCodexx gehört seit Anfang 2018 zu Eurofins Scientific, eine international führende Laborgruppe, und stärkt das Technologieportfolio des Geschäftsbereichs Clinical Diagnostics.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

einen Biologen/Naturwissenschaftler für den Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Sie unterstützen unser nationales und internationales Vertriebsteam bei der Betreuung unserer Ärzte und Distributoren. Hierfür benötigen Sie ein vertieftes naturwissenschaftliches Verständnis unseres Produktportfolios. Im Einzelnen ergeben sich für Sie folgende Aufgaben:

Ihre Aufgaben

- Professionelle, vertriebs- und kundenorientierte Abwicklung von deutschen, aber auch internationalen Kundenanfragen
- Telefonkontakte mit Bestandskunden, Neukunden, aber auch nicht aktiven Kunden, um deren Geschäftspotenzial zu aktivieren bzw. reaktivieren
- Unterstützung des deutschen, aber auch internationalen Vertriebsteams
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team, um Vertriebsinitiativen zu fördern
- Unterstützung bei der Organisation und Planung von Veranstaltungen
- Schulung unserer Vertriebspartner hinsichtlich der Bedienung unseres Order-Entry-Portals
- Pflege und Weiterentwicklung unseres CRM-Systems (SalesForce)
- Erstellung von Auswertungen und Analysen aus unserem CRM-System
- Mitarbeit bei verkaufsfördernden Projekten, u.a. zur Einführung neuer Produkte im Markt

Wir bieten Ihnen

- eine abwechslungsreiche, selbständige Tätigkeit in einem attraktiven, expandierenden und zukunftsorientierten Unternehmen, in dem Eigeninitiative und Hands-On-Mentalität sehr geschätzt wird
- eine umfangreiche Schulung und Einarbeitung
- ein engagiertes Team mit hoher Leistungsmotivation für ein gemeinsames Ziel

Was Sie auszeichnet

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium, gern auch Bachelor oder eine vergleichbare Ausbildung, gepaart mit einer Affinität für den Vertrieb.
- Sie sind eine zielorientierte Persönlichkeit mit einem hohen Maß an Eigeninitiative und Eigenmotivation, um sich auch in neue Sachverhalte problemlos einzuarbeiten.
- Sie besitzen sehr gute organisatorische Fähigkeiten, arbeiten strukturiert und können Prioritäten setzen, wobei Sie den hohen Serviceanspruch der LifeCodexx nie aus den Augen verlieren.
- Idealerweise konnten Sie bereits erste Erfahrungen im Vertriebsinnendienst sammeln und scheuen sich auch nicht, telefonisch mit unseren Kunden bzw. Ärzten und Distributoren Kontakt aufzunehmen.
- Sie verfügen über gute IT-Kenntnisse und besitzen erste Erfahrungen mit dem CRM-System „Salesforce“
- Sie schreiben und sprechen fließend Deutsch und haben auch sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Interesse geweckt? Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres möglichen Arbeitsbeginns bevorzugt per Email an Frau Stephinger.

Unsere Datenschutzhinweise für Bewerber/innen finden Sie hier: <https://lifecodexx.com/eurofins-lifecodexx/karriere/>

Kontakt: Andrea Stephinger, Human Resources, Tel.: 07531 97694 640, jobs@lifecodexx.com
Eurofins LifeCodexx GmbH, Line-Eid-Straße 3, 78467 Konstanz