

Eurofins ist mit rund 47.000 Mitarbeitern und über 800 Standorten ein weltweit führender Laborbetreiber. Eurofins wegweisende diagnostische Technologien messen beispielsweise Umweltschadstoffe, erhöhen die Lebensmittelsicherheit oder erkennen oder verhindern Erkrankungen in Mensch und Tier. Die Eurofins LifeCodexx GmbH unterstützt tagtäglich Patientinnen und behandelnde Ärzte mit hochinnovativen genetischen Analysen zur klinischen Früherkennung und Prävention. LifeCodexx Entwicklungen, wie beispielsweise der erste in Europa kommerziell verfügbare nicht-invasive Pränataltest (PraenaTest®), haben nachhaltig dazu beigetragen, vorgeburtliche Risiken für Mütter und Ungeborene erheblich zu reduzieren und sind inzwischen fest in der klinischen Versorgung etabliert. Seit 2010 ist LifeCodexx ein Vorreiter in der patientenorientierten Forschung und Entwicklung genetischer Diagnostik basierend auf modernsten molekularen Analyseverfahren.

Wenn Du Spass daran hast, in einem dynamischen Team modernste diagnostische Verfahren in die praktische Anwendung in der Patientenversorgung zu bringen, bist Du bei uns richtig als:

## **(Junior) Account Manager/Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit für den gynäkologischen Außendienst in den Regionen Bayern oder NRW/Hessen/Rheinland-Pfalz**

Als Teil der Eurofins Familie profitierst Du von den Möglichkeiten eines globalen Unternehmens und der Innovationskraft, Hands-on-Mentalität und dem persönlichen Umfeld eines mittelständischen Unternehmens gleichermaßen. Lerne von unseren Profis, wie Du mit Wissenschaftlichkeit und Erfahrung die klinische Versorgung verbesserst und mach bei uns Deinen ersten Schritt für eine erfolgreiche Karriere im Gesundheitswesen.

### **Deine Aufgabe**

- Positionierung unserer Laborleistungen in Pränatal- und gynäkologischen Zentren sowie Praxen in Deiner Region
- Wissenschaftliche und fachliche Betreuung anwendender Ärzte und Fachkräfte
- Aufbau und Pflege von Netzwerken mit Repräsentanz auf Kongressen und Veranstaltungen
- Regionale Planung und Wettbewerbsanalysen in enger Zusammenarbeit mit Marketing und Customer Service

### **Wir bieten Dir**

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung beim expandierenden und zukunftsorientierten Marktführer
- Die Möglichkeit, Gesundheitsversorgung zu verbessern und sich dabei beruflich weiter zu entwickeln
- Wir machen Dich durch umfangreiche Schulung und Einarbeitung und regelmäßige Fortbildungen fit für Deine Aufgabe
- Ein engagiertes Team mit hoher Leistungsmotivation, das Dir den Rücken stärkt sowie ein Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung

### **Was Dich auszeichnet**

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Bachelor- und/oder Masterstudium in Biologie/Biochemie /Biotechnologie oder verwandten Wissenschaften oder verfügst über profunde Kenntnisse in der Gesundheitsversorgung
- Du bist ambitionierter Neueinsteiger ohne Berufserfahrung im Vertrieb oder hast erste Erfahrung im gynäkologischen Außendienst gesammelt
- Du reist gerne und besitzt ein hohes Maß an Selbstorganisation und Eigeninitiative
- Du bist erfolgsorientiert und kannst durch Dein sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick sowie Kontaktstärke überzeugen
- Im Idealfall hast Du bereits die Qualifikation eines Medizinprodukteberaters

### **Haben wir Dein Interesse geweckt?**

Wir freuen uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Arbeitsbeginns gerne per Email an Frau Andrea Stephinger, Human Resources, jobs@lifecodexx.com, Tel. 07531 97694 647.

Unsere Datenschutzhinweise für Bewerber/innen findest Du unter <https://lifecodexx.com/eurofins-lifecodexx/karriere/>

Eurofins LifeCodexx GmbH | Line-Eid-Straße 3 | 78467 Konstanz | Deutschland

Geschäftsführer: Dr. med. Heinz Oehl | Amtsgericht Freiburg i. Br. | HRB 719866 | Sitz der Gesellschaft: Konstanz  
UID DE258862614 | UniCredit (Hypovereinsbank) | SWIFT-BIC: HYVEDEMM17 | IBAN: DE83 2073 0017 7000 0034 50